



CONSEILLER DE VENTE H/F - ANIMALERIE

botanic® est une entreprise familiale qui vit sur des valeurs humaines et des partis pris écologiques. C'est la première entreprise audacieuse qui a supprimé les pesticides depuis 2008 et qui propose un management soucieux du bien-être des collaborateurs.

Notre ambition: Devenir la jardinerie naturelle préférée des français en conciliant jardin et nature, croissance et responsabilité sociétale de l'entreprise.

Au travers d'un réseau de 70 magasins en France et dans un environnement professionnel chaleureux, il est possible de faire coïncider ses propres valeurs avec celles d'un commerce respectueux des clients.

Pour son magasin de **Saint Priest**, botanic® souhaite intégrer dans son équipe un **Conseiller de vente animalerie (h/f)**, rattaché(e) au Manager de rayons.

- **Description du poste**

Vous accueillez et créez une relation personnalisée avec le client grâce à vos conseils de qualité.

Votre aisance relationnelle et votre sens du commerce vous permettront de développer une relation de confiance avec votre client, de le fidéliser durablement et de développer les ventes.

Sur votre périmètre, vous êtes en charge du merchandising, du réassort et veillez à maintenir un faible niveau de démarque.

Vous participez également à la préparation des opérations commerciales et aux inventaires.

Reconnu(e) pour vos techniques de vente et vos connaissances produits, vous répondez aux différents objectifs commerciaux de votre périmètre et contribuez au développement du chiffre d'affaires du magasin.

Vous veillez au bien-être et aux soins du vivant sur votre périmètre qu'il s'agisse des végétaux ou des animaux.

- **Compétences requises**

Vous justifiez d'une première expérience dans le commerce, idéalement dans le domaine de la distribution spécialisée.

Vous êtes convaincu(e) par l'utilisation des produits respectueux de l'environnement et êtes proche de la nature, ces deux atouts vous permettront de valoriser la marque botanic®.

Vous souhaitez partager votre enthousiasme, votre goût pour le commerce et appréciez la relation avec le client.

Votre implication dans le travail d'équipe est aussi un gage de réussite au sein de votre magasin.

Cette fonction vous permettra d'acquérir toutes les compétences nécessaires pour évoluer vers le métier de Conseiller de vente gestionnaire, (approvisionneur et référent technique d'un périmètre) en fonction de l'organisation et des opportunités internes.

Travailler chez botanic®, c'est partager des valeurs fortes, alors n'attendez plus ! Venez vivre une expérience unique au rythme de votre passion.

- **Conditions de travail**

Temps de travail : 35h/sem

Type de contrat : CDI

Lieu de travail : Les Serres du Salève - Siège Social Archamps (74)